



À propos de Subsea Tech

Implantée les « pieds dans l'eau » dans le quartier de l'Estaque à Marseille, **SUBSEA TECH** est une PME innovante créée en 2005, internationalement reconnue dans le milieu de la robotique sous-marine et marine, et réalisant 80% de son chiffre d'affaires à l'export.

Avec une stratégie résolument tournée vers l'innovation, nous offrons une gamme de produits très complète et une capacité rare de développement de solutions sur mesure à coûts et délais maîtrisés grâce à notre bureau d'études intégré.

SUBSEA TECH propose aussi des prestations de service dans le domaine de l'inspection des ouvrages d'art et des énergies marines renouvelables avec notamment inspections vidéo et acoustique, modélisation 3D, mesures physiques, bathymétrie et photogrammétrie.

Justifié par une croissance d'activité à 2 chiffres, **SUBSEA TECH** souhaite renforcer ses équipes avec deux nouveaux talents, dans les départements Commercial et Production.



Missions principales

Dans le cadre du développement de nos activités drones maritimes et sous-marins, nous recherchons pour notre site de Marseille un(e) Ingénieur(e) Technico-Commercial Export.

En tant que Commercial Export, vous jouez un rôle clé dans le développement du chiffre d'affaires à l'international. Vous reportez directement à la Direction Générale, et vous assurez la prospection, la négociation et le suivi commercial des clients des secteurs Energie, Ouvrages d'Art, Défense et Sciences Marines. Vos responsabilités incluent :

- Gérer et développer le portefeuille clients existant
- Identifier et prospecter de nouveaux marchés à l'international
- Rédiger les offres commerciales et assurer les négociations contractuelles
- Participer à des salons internationaux et missions commerciales
- Assurer le suivi des commandes en lien avec les équipes projets et production
- Animer et développer le réseau de distributeurs



Profil recherché

De formation initiale ingénieur(e) mécatronique ou électronique, avec éventuellement une spécialisation en vente/export ou une expérience réussie d'au moins 5 ans de la vente de produits complexes destinés au milieu maritime, vous avez :

- Un très bon niveau d'anglais, oral et écrit, et la maîtrise d'une seconde langue étrangère est un plus
- Une bonne compréhension des produits techniques liés au milieu marin ou sous-marin
- Des compétences en négociation et en gestion de la relation client
- Une capacité à travailler en autonomie, avec déplacements ponctuels à l'étranger.
- Un excellent relationnel et une capacité d'adaptation multiculturelle
- De la rigueur et le sens du service client

Rémunération : entre 35 et 60 k€ bruts annuels suivant expérience + intéressement.

Date prévue de prise de fonction : immédiate

Candidature

Envoyez votre CV et lettre de motivation à jobs@subsea-tech.com en précisant l'intitulé du poste dans l'objet.